

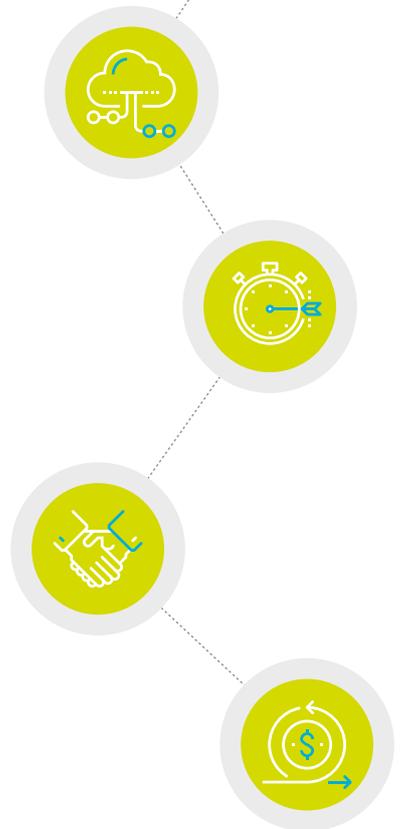
A background image showing a group of people in a meeting or office setting, with some individuals using laptops. The image is partially obscured by a large yellow circular graphic on the right side.

Tech-as-a-Service,  
transforme su  
manera de vender

## Venda de un modo nuevo con Tech-as-a-Service

¡Nuestro programa Tech-as-a-Service (TaaS) pone a disposición de nuestros socios de canal, una nueva forma de vender, sencilla y rápida, mediante suscripción! Con Tech-as-a-Service, sus clientes disfrutarán de una forma de comprar más fácil y cómoda, y ustedes podrán ofrecerles la solución más conveniente para ellos, no la que les permita su presupuesto. Entre las ventajas de Tech-as-a-Service es que, para venderlo, solo es necesario que sus clientes entiendan los beneficios que les aporta, tanto en menos costes como en más servicios. Se acabaron los presupuestos que incluyan altas inversiones en CAPEX. A partir de ahora ya solo hay que hablar de unos términos de pago sencillos y asequibles, que engloben hardware, software y servicios personalizados. Desde ese momento, las conversaciones tratarán sobre el coste de apenas unos céntimos diarios por usuario para disponer de la tecnología más actualizada.

Conozca todos los beneficios de Tech-as-a-Service y entienda el valor que aporta: está ofreciendo algo excepcional

A background image showing a top-down view of a meeting table with several people's hands and arms visible. There are laptops, a smartphone, and a coffee cup on the table.

Si desea saber más  
acerca de Tech-as-a-Service,  
contacte con nuestros especialistas:  
[financesolutions.es@techdata.com](mailto:financesolutions.es@techdata.com)

# Tech-as-a-Service, transforme su manera de vender



## Cómo Tech-as-a-Service permite vender de forma distinta

### Ofrezca algo mejor

Tech-as-a-Service le permite impresionar a sus clientes mostrándoles como pueden:



Combinar hardware, software y servicios en un suscripción de coste bajo



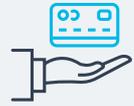
Acceder a la última tecnología



Optimizar sus presupuestos de TI y simplificar la gestión de activos



Reducir la complejidad en el soporte TI



Simplificar la facturación y obtener importantes ahorros de costes

Nuestro programa le ayuda a alejar a sus clientes de las grandes inversiones de capital. En su lugar, pueden disfrutar de la mejor tecnología, formaciones, servicios y mantenimiento de bajo coste



### Ofrecer algo excepcional

Tech-as-a-Service hace que su empresa se diferencie dentro un mercado saturado. Le permite cumplir con las exigencias de sus clientes, tanto técnicas como presupuestarias, pudiendo ofrecer siempre un servicio excepcional y garantizar que incorpora las soluciones que satisfacen las necesidades de sus clientes, sin tener que preocuparse de cómo se ajusta a su presupuesto. Beneficiarse de una mayor rentabilidad, un mejor flujo de caja y de un proceso de ventas optimizado.

Si desea saber más  
acerca de Tech-as-a-Service,  
contacte con nuestros especialistas:  
[financesolutions.es@techdata.com](mailto:financesolutions.es@techdata.com)